



# con CNA Installi qualità nella tua impresa

## CONSULENZE CNA PER LE IMPRESE DEGLI IMPIANTI

- Consulenze e servizi specialistici su: D.M.37/2008, Dichiarazioni di conformità, Interpretazione Normative Tecniche (UNI/CEI), Certificazione Fgas, Qualificazione SOA, Certificazione ISO 9001, CRITER (Catasto Regionale Impianti Termici della Regione ER);
- servizi specialistici su: appalti, subappalti, Mercato Elettronico degli Appalti (MEPA-INTERCENTER), White List, Liste di Merito, Rating di Legalità;
- consulenza e assistenza su: benefici, bandi e ordinanze pubbliche di settore (consulenza su benefici/detrazioni fiscali e incentivi in genere per interventi di ristrutturazione edilizia, riqualificazione energetica ed antisismica, ordinanze ricostruzione post-sisma);

- formazione professionale dedicata mediante ECIPAR Bologna (compilazione libretto di impianto, certificazione PES/PAV, certificazione Fgas, qualificazione FER - fonti energetiche rinnovabili, patentino conduzione centrali termiche);
- seminari di aggiornamento tecnico;
- promozione del mercato dell'efficientamento energetico degli edifici attraverso le progettualità del Club Eccellenza Energetica;
- consulenza e assistenza per le pratiche di diagnosi energetica;
- elaborazione e attuazione di politiche di promozione economica degli associati (promozione e sostegno di aggregazioni, reti e consorzi);
- gestioni delle relazioni sindacali.

Richiedi una consulenza a: Unione Installazione e Impianti

CNA Bologna Via A.Calzoni 1/3 Bologna Tel. 051 299.329 [installazione.impianti@bo.cna.it](mailto:installazione.impianti@bo.cna.it)

## Per tutte le imprese

- Consulenza direzionale e strategica
- Consulenza Impresa 4.0
- Credito e finanziamenti
- Consulenza fiscale e contabilità
- Marchi e brevetti
- Mercati esteri
- Formazione

- Paghe e gestione del personale
- Contrattazione e relazioni sindacali
- Ambiente e sicurezza sul lavoro
- Contenzioso tributario
- Servizi informatici
- Mediazione civile e commerciale
- Adeguamento nuova normativa privacy

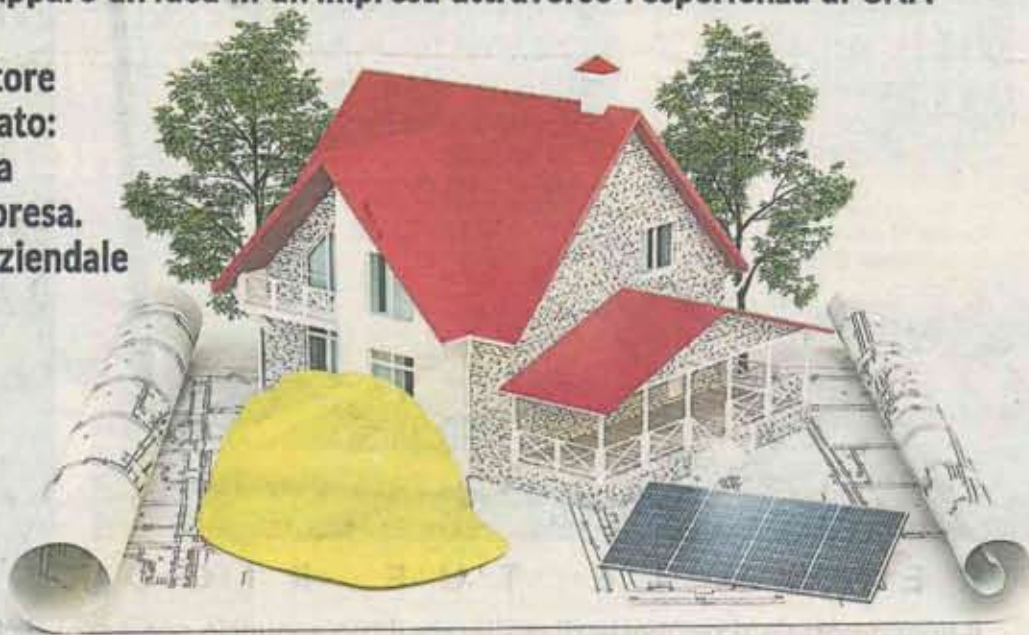
## Per chi vuole fare impresa

Servizi personalizzabili e a prezzo agevolato, per sviluppare un'idea in un'impresa attraverso l'esperienza di CNA Bologna.

Pacchetti di servizi grazie ai quali l'aspirante imprenditore può ottenere i servizi di cui ha bisogno a prezzo agevolato: consulenza gestionale per analisi economico finanziaria e redazione business plan e societaria per l'avvio di impresa. Inoltre servizi di gestione che vanno dalla contabilità aziendale al sistema paghe e contributi per i suoi dipendenti.

Tutte le informazioni su [www.cnauptobiz.it](http://www.cnauptobiz.it)

Conosci queste e tutte le altre opportunità e vantaggi di CNA Bologna su [www.bo.cna.it](http://www.bo.cna.it)





# L'IMPRESA FA NOTIZIA

■ INSTALLAZIONI ■ IMPIANTI CIVILI E INDUSTRIALI

**L'INTERVISTA** IL PUNTO SU UN SETTORE SEMPRE ALLE PRESE CON CERTIFICAZIONI E NUOVE NORME

## «Tecnologia e formazione contro la crisi»

*Cinzia Barbieri: «I nostri impiantisti in prima linea per la sicurezza e l'innovazione»*

di SIMONE ARMINIO

**DIMENTICHIAMO** l'immagine romantica dell'impiantista sempre uguale a se stesso, una chiave inglese nella salopette blu e qualche tubo da serrare. «Il colpo d'occhio sull'oggi - spiega Cinzia Barbieri, direttore di Cna - si ha ai corsi d'aggiornamento per questo settore, che organizziamo con Ecipar: la partecipazione è incredibile. Le sale sono sempre strapiene...».

**Barbieri, davvero l'impiantista ha così voglia di studiare?**  
«Ne ha voglia e soprattutto deve. Perché questo è di sicuro, oggi, il settore con più norme da rispettare. Un impiantista o un installatore, per poter eseguire e certificare un lavoro devono essere in possesso dei cosiddetti patentini, essere

**FIDUCIA**  
«Gli artigiani certificano sotto la loro responsabilità che tutto sia a norma»

in grado di rilasciare sotto la loro responsabilità una dichiarazione di conformità o un bollino, di compilare i vari libretti di ogni impianto e, da qualche tempo in Emilia Romagna, devono trasmettere tutto al nuovo Criter, il Catasto regionale degli impianti termici...»

**Benedetta burocrazia.**  
«Beh, questo è forse uno dei pochi casi in cui l'alta burocratizzazione è giustificata dal tipo di attività, e dall'impatto che ha sulle nostre vite».

**Conta tanto un condizionatore?**  
«Un condizionatore, una caldaia, un sistema di riscaldamento, un



**ALLA GUIDA**  
Cinzia Barbieri, direttrice generale di Cna Bologna

circuito elettrico. Gli impiantisti entrano nelle nostre case e nelle nostre aziende, realizzano, riparano o mantengono questi impianti e sotto la loro responsabilità certificano che sono a norma e che sono sicuri per la nostra vita e quella degli altri. Ma non è solo un fatto di sicurezza».

**E di cos'altro?**  
«Di innovazione, ad esempio, visto che questo è il campo della domotica e delle più moderne tecnologie. O di risparmio energetico: un operatore qualificato, oltre a certificare che un impianto è a norma sa fornire una consulenza sui consumi e indirizzarci verso il risparmio energetico e l'uso di fonti rinnovabili. E ovviamente per farlo, un impiantista deve aggiornarsi costantemente».

**Domotica, sicurezza, risparmio energetico. Altre sfide?**  
«Gli installatori hanno ha che fare

**GLI ASCENSORI**  
«Il 75% degli edifici cittadini ne sono sprovvisti: una questione di libertà per i nostri anziani»

anche con gli ascensori. E tendiamo spesso a dimenticare che il 75% degli edifici bolognesi sono privi di un qualunque sistema di salita e discesa, siano ascensori, montascale o piattaforme mobili. Anche qui non è solo una questione di comodità: «L'ascensore è libertà», come recita il titolo di un progetto di Auser che abbiamo sposato».

**Quanti sono oggi gli installatori e gli impiantisti?**  
«Cna ne tesserà 1.500, su un totale di 3.442 attivi in città e area metropolitana nel 2017. Nel 2015 erano 3.560. A livello nazionale il calo è stato di circa 11mila unità, contro

le 112mila imprese edili uscite dal mercato in 8 anni».

**Eppure si tratta sempre di edilizia.**

«La differenza credo stia proprio nell'alto valore che hanno sicurezza e innovazione negli impianti. Gli impiantisti sono riusciti a rimanere sempre al passo con i tempi, nonostante il sacrificio e i costi di una formazione continua, e hanno continuato a offrire un servizio che si rende necessario e irrinunciabile».

**Cna come li sostiene?**  
«Con i continui momenti formativi organizzati con Ecipar, con gli sforzi a livello locale e nazionale per ottenere bonus, sgravi e proroghe che stimolassero il settore o con la nascita del Club dell'efficienza energetica, una rete di professionisti che dal 2008 si dedica in maniera forte e approfondita al tema dell'efficiamento, diventato poi negli anni così centrale».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

### IN BREVE

#### 3.442 aziende

Sono le imprese del settore impiantistica e installazioni attive nel 2017, contro le 35mila in tutta la regione. Nel 2016 nell'area metropolitana bolognese erano 3.486, nel 2015 erano 3.560.

#### Due settori

Delle 3.442 aziende attive in città e nell'area metropolitana nel 2017, 1.745 sono riconducibili al settore termico e poco meno, ovvero 1.697, sono da ascrivere invece al settore elettrico. Il mondo degli impianti è dunque diviso più o meno a metà

#### La tenuta

A livello nazionale, dal 2008 al 2015 le imprese attive nel settore impiantistico sono diminuite di circa 11.000 unità. Si tratta di una riduzione assai meno forte di quella registrata nelle costruzioni, dove si è registrato un calo del 23% ovvero 112mila imprese fuoriuscite dal mercato in 8 anni

**Spectra**  
di Daniele Piazza

Via C. Battisti, 62 - 40062 Molinella (BO)  
Tel. e Fax 051.887070 - Cell. 335.6169116  
[www.spectraimpianti.it](http://www.spectraimpianti.it) - E-mail: [spectra.it@libero.it](mailto:spectra.it@libero.it)

**Impianti Elettrici Civili e Industriali**  
**Automatismi per Cancelli**  
**Impianti di Allarme**  
**Impianti di Ricezione TV**  
**Condizionamento**  
**Impianti Fotovoltaici**

**CAME**  
CANCELLI AUTOMATICI  
Installatore Autorizzato GOLD

**Beghelli**  
ANTIFURTI

**MITSUBISHI**  
CLIMATIZZATORI

**EUROSATELLITE**

**DIGITALE TERRESTRE**



## SPECIALE IMPIANTI

**LA CARICA DEI 1.500**  
TANTO È IL NUMERO  
DEGLI ISCRITTI ALL'UNIONE  
INSTALLAZIONE E IMPIANTI

**'ANZIANITÀ' IN CNA**  
SI TRATTA DI UNO DEI PRIMI  
SETTORI DI RAPPRESENTANZA  
DI CNA, IN CITTÀ NON SOLO

## I TRE PUNTI

1

## SGUARDO AL FUTURO

Oggi gli installatori si sono sempre più qualificati, e questo è dovuto in primo luogo all'imposizione legislativa europea e nazionale che obbliga gli installatori ad ottenere svariati patentini, e in secondo luogo a una tecnologia in continua evoluzione che rischia di fare diventare obsoleti gli impianti nel giro di pochi anni

2

## UN SETTORE GIOVANE

Mestiere ormai altamente professionalizzato, votato alla novità e alla tecnologia più spinta e i cui la parte consulenziale è ormai cruciale, il questo settore è diventato negli anni molto più attrattivo di un tempo per i più giovani. A questa attrattività si associa una stima di crescita costante del settore da qui al 2021

3

## IL PESO DELLE NORME

A differenza di altri, si tratta di un settore iperregolamentato, con disposizioni e norme tecniche in continua evoluzione



**RAPPRESENTANTE**  
Alberto Zanellati è imprenditore del settore (la A&G di Argelato) nonché presidente dell'Unione installazione e impianti di Cna

# «Non solo tecnici, ma consulenti»

*Zanellati, presidente dell'Unione installazione e impianti Cna*

di SIMONE ARMINIO

«NON PIÙ solo impiantisti o installatori: siamo diventati consulenti, ed è per questo che non possiamo mai smettere di studiare». Alberto Zanellati, imprenditore e presidente dell'Unione Installazione e impianti di Cna, alterna da anni il lavoro, la rappresentanza e i corsi d'aggiornamento che tiene in tutta Italia.

## Zanellati, perché studiare?

«Per le norme europee, che si sommano a quelle italiane e a quelle regionali, e che ci vogliono professionisti qualificati e non più semplici installatori. Per un mercato così complesso e in cui è in gioco la sicurezza di così tante persone, che ci obbliga a rilasciare certificati per ogni cosa che facciamo. E perché il nostro è un settore che non si ferma mai, e che fa diventare obsoleto un nuovo prodotto o procedura dopo soli pochi mesi».

**Tutte conoscenze per le quali le scuole non formano.**

«Le scuole tecniche danno una buona base. Ma il punto è che siamo diventati consulenti, e per esserlo al meglio la formazione non deve mai mancare».

## FORMAZIONE CONTINUA

«La propongo da anni, con tanto di crediti formativi da acquisire con i corsi»

### Un costo, per voi.

«Un costo soprattutto per il fatto che, per un artigiano, ogni ora di lavoro persa è un mancato guadagno. Eppure siamo i primi a sostenere l'importanza di questa formazione. Io penso anzi debba essere applicato anche a noi il concetto di formazione continua con tanto di crediti formativi, come accade per gli ordini professionali».

### Com'è cambiato il settore?

«Ci siamo sganciati gradualmente dall'edilizia, da cui dipendeva il

## IL FUTURO

«Il mercato cresce, la concorrenza pure»

«Gli scenari futuri - spiega Zanellati -, fanno pensare a una crescita importante del settore», ma «per cogliere il treno della crescita bisognerà essere in grado di cambiare insieme con il mercato». I rischi di oggi? «Molti grandi gruppi, per perseguire il concetto di servizio a 360 gradi fanno incetta dei nostri tecnici specializzati. Una cosa da cui stare in guardia, per salvaguardare l'autonomia del nostro mestiere, e una preparazione conquistata con così tanta fatica negli anni della crisi».

60% del nostro fatturato nell'era pre-crisi, mentre oggi più del 90% riguarda l'efficientamento, la rigenerazione o la manutenzione. Siamo stati bravi a cambiare».

### La burocrazia aiuta o ostacola?

«Viviamo alla mercé di norme che cambiano costantemente, aggiungendo criticità su criticità. Questo eleva i costi di gestione ma ci ha reso negli anni altamente professionali: siamo stati obbligati ad aggiornarci, e chi ci è riuscito oggi ne raccoglie i frutti».

### La sfida del futuro è davvero l'efficientamento energetico? O è solo un'altra norma da assecondare?

«Pensavo anch'io fosse un'esagerazione. Poi abbiamo fatto delle misurazioni, e abbiamo scoperto che i comuni di San Lazzaro e di Casalecchio, messi insieme, sono più energivori di tutte le imprese di Bologna, anche pesanti. Qualcosa non va, è evidente. A questo servono gli specialisti».

# PARENTI E TESINI S.R.L.

MANUTENZIONE IMPIANTI DI RISCALDAMENTO, TERZO RESPONSABILE, CONDIZIONAMENTO E TRATTAMENTO ACQUE

**Buderus**

Caldaie, energia solare, impianti a pavimento e pompe di calore

I NOSTRI  
MARCHI



Condizionatori e pompe di calore



Addolcitori



Reg. No 116-A UNI EN ISO 9001:2008  
Conduzione e manutenzione impianti termici in qualità di Terzo Responsabile  
Piano di Certificazione n. 106  
Regolamento (CE) n. 303/2008

Attività di installazione, manutenzione o riparazione di apparecchiature fisse di refrigerazione, condizionamento d'aria e pompe di calore contenenti taluni gas fluorurati ad effetto serra

Via di Mezzo Levante, 2091 - CREVALCORE (BO) - Tel. e Fax 051/982762 - [www.parentietesini.it](http://www.parentietesini.it) - [info@parentietesini.it](mailto:info@parentietesini.it)

Via Cimarosa, 6 a/b - CENTO (FE) - Tel. e Fax 051/6832786 - [parentie@parentietesini.snc.191.it](mailto:parentie@parentietesini.snc.191.it)



## SPECIALE IMPIANTI

## I BONUS

«CI SONO E SONO CRUCIALI  
MA MOLTI NON SANNO  
DI AVERNE DIRITTO»

## GLI ADEMPIMENTI

SONO MOLTI I PATENTINI  
E LE CERTIFICAZIONI CHE  
GLI ADDETTI DEVONO AVERE

# «Catasto digitale, una rivoluzione»

**Bonori (Cna): «Ma la Regione ci aiuti a far passare l'informazione»**

di SIMONE ARMINIO

**PER ULTIMO** venne il Criter. «Una sigla che sta per 'Catasto regionale impianti termici Emilia Romagna - specifica Davide Bonori, referente dell'Unione Installazione e Impianti Cna - e che oggi è utilizzabile anche grazie all'attività dei nostri iscritti». Ma la lista degli adempimenti di legge, dei patentini e delle certificazioni, chiarisce Bonori, è molto più lunga.

**Bonori, vada avanti, siamo pronti.**

«Con Ecipar, il nostro ente di formazione, organizziamo continuamente corsi per l'ottenimento delle qualifiche previste dalla legge per il nostro settore: oltre al Criter, che deriva da una legge regionale, c'è il patentino Fgas, un regolamento che nasce da disposizioni europee, poi la qualifica Fer, l'abilitazione Pes/Pav, il patentino per ascensoristi, quello per la conduzione delle centrali termiche, quello...».

**Ma tutti questi patentini hanno un costo?**

«Costano in termini di corsi da sostenere e soprattutto di tempo spesso, che per un artigiano equivale a

## I COSTI DA SOSTENERE

«La formazione è obbligatoria ma per un artigiano vuol dire spendere e non guadagnare»

mancati guadagni. Infine è poco corretto che il singolo abbia gli stessi costi da sostenere della grande impresa, non crede?».

**Ma sono adempimenti così importanti?**

«Intanto sono obbligatori per legge. Poi, prenda il Criter, ovvero il catasto digitale: la scelta in sé non è sbagliata. I libretti delle caldaie e degli impianti che prima tenevamo in cartaceo, in casa o negli uffici degli amministratori di condominio, oggi vengono digitalizzati e messi a disposizione dell'istituzione pubblica. Una mappatura



**FUNZIONARIO**  
Davide Bonori,  
referente dell'Unione  
Installazione e  
Impianti di Cna

che si traduce in maggiore sicurezza per tutti. Allo strumento, perciò, siamo favorevoli. Semplicemente ci aspetteremmo un maggiore aiuto per metterlo in pratica».

**Qual è il problema?**

«Uno su tutti: i cittadini non lo conoscono, e sono giustamente diffidenti quando il tecnico chiede loro più dati del solito. Aspettiamo da tempo che la Regione faccia una campagna informativa, mandando delle lettere a casa degli utenti. Sarebbe utilissimo, e invece non si è visto ancora nulla. Continuiamo a dover far da soli, con ogni nuova norma che si somma alla miriade di altri adempimenti e problemi».

**Ce ne sono degli altri?**

«Cna da sempre si prende carico, oltre che dei nuovi adempimenti,

## DIFFIDENZA

«I cittadini non conoscono i nuovi adempimenti, la paura è che siano truffe sopraffine»

anche dei problemi 'tradizionali', dall'ingresso nella Ztl, sempre più costoso e complicato, ai servizi specialistici, ai seminari d'aggiornamento sulle nuove tecnologie o sulla compilazione della dichiarazione di conformità, della compilazione dei libretti di impianto e dei rapporti di controllo, tutte cose in mancanza delle quali si viene sanzionati».

**Perlomeno il vostro è un settore che si avvantaggia con i bonus.**

«Molti gli sgravi fiscali dal 50% per le ristrutturazioni classiche al

65% per gli interventi di efficientamento energetico. Poi c'è il bonus Sisma. Ma quanti lo sanno e quanti invece, magari i pensionati, ne avrebbero diritto ma nessuno glielo dice? Anche in questo campo, purtroppo, manca un'informazione puntuale, e l'incertezza politica non aiuta. Anche per ovviare a questa mancanza di informazioni, ormai 10 anni fa Cna ha creato il Club dell'efficienza energetica».

**Come opera?**

«Si parte verificando come si può spendere meno per l'acquisto dell'energia, per poi approfondire gli ambiti su cui è possibile intervenire per ridurre i consumi, ottenendo così un risparmio definitivo. Tutto l'iter è accompagnato anche dal supporto che si può mettere in campo per il finanziamento dei lavori».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

## LA NOVITÀ

**Criter, da un anno i nostri libretti caldaia sono inviati alla Regione**

## Di cosa si tratta

'Criter' è un acronimo che sta per Catasto regionale impianti termici Emilia Romagna, è in vigore dal 1 giugno 2017. Si tratta di un sistema informativo regionale relativo agli impianti termici, in cui confluiscono e vengono aggiornati i dati relativi agli impianti termici presenti sul territorio regionale

**Una mappa in tempo reale di criticità e virtù**

## A cosa serve

Il Criter consente alla Regione di svolgere in maniera efficace le attività di accertamento ed ispezione, ai sensi della normativa vigente, al fine di garantire l'adeguata efficienza energetica e la riduzione delle emissioni inquinanti e di disporre di informazioni utili per le attività di pianificazione e programmazione del settore energetico regionale

**Un obbligo dell'utente che ricade sul lavoro dell'impiantista**

## Come funziona

La registrazione degli impianti al catasto è obbligatoria, la trasmissione della documentazione avviene in forma esclusivamente informatica e lo effettua l'impiantista certificato. Il Criter prevede il rilascio di un codice univoco, detto Targa impianto, da associare ad ogni libretto di impianto registrato, che costituisce il riferimento riportato su tutti i documenti



**Fanti Service**  
sicurezza da generazioni

DOPO PIU' DI 20 ANNI AL VOSTRO SERVIZIO COME CENTRO ASSISTENZA AUTORIZZATO IMMERSAS,  
CI SIAMO RINNOVATI. VIENI A SCOPRIRCI SU [WWW.FANTISERVICE.IT](http://WWW.FANTISERVICE.IT)



Via Idice, 153/2 - La Rocca - 40050 Monterenzio (BO) - Tel. 051.929667 - [info@fantiservice.it](mailto:info@fantiservice.it)



## LE IMPRESE

**UNITI PER SCONFIGGERE LA CRISI**  
L'INIZIATIVA È NATA A LUGLIO DE 2016  
IL PRESIDENTE-GARANTE DEL CONSORZIO  
È IL PRESIDENTE DI CNA, VALERIO VERONESI

# «Un consorzio di eccellenze»

*Valeria Goldini, direttrice di Bologna Costruisce*



Società Consortile  
Cooperativa Artigiana

**NON SOLO** edilizia. Bologna Costruisce, il consorzio creato da Cna nel 2016 per far uscire dalla crisi il settore edile creando valore aggiunto, comprende al suo interno anche il mondo degli impiantisti. Una compagine varia, spiega la direttrice generale Valeria Goldini, «fatta di aziende strutturate e di piccoli artigiani ma che grazie a una formazione continua, al confronto interno e a una gestione condivisa, riescono oggi a essere altamente innovativi sia nell'approccio agli impianti esistenti che nella progettazione di nuove strutture». Sia pubblici che

privati i clienti che il Consorzio ha, fin dalla sua nascita. Concentrati tra Bologna e l'Emilia ma guardando anche oltre confine.

«**LA FORZA** di un consorzio – chiarisce Goldini – è quella di essere in grado di fare ai clienti pro-

## LAVORI IN CORSO

«Stiamo realizzando alla torre Cna un impianto innovativo in tutto»

poste innovative e competitive per il rapporto tra qualità, prezzo e risposta in termini ambientali, aspetto oggi tutto fuorché secondario».

**ELEMENTI** che si declinano, soprattutto quando si ha a che fare con impianti, in «riduzione delle emissioni di Co2, basso utilizzo delle risorse ambientali, realizzazione di impianti a consumo zero». Ampio il raggio d'azione del Consorzio, che si sposa bene con i grandi progetti, ma non vuole dire rivolgersi esclusivamente a quelli: «La nostra formula di collaborazione tra aziende artigiane – spiega Goldini – si sposa alla per-

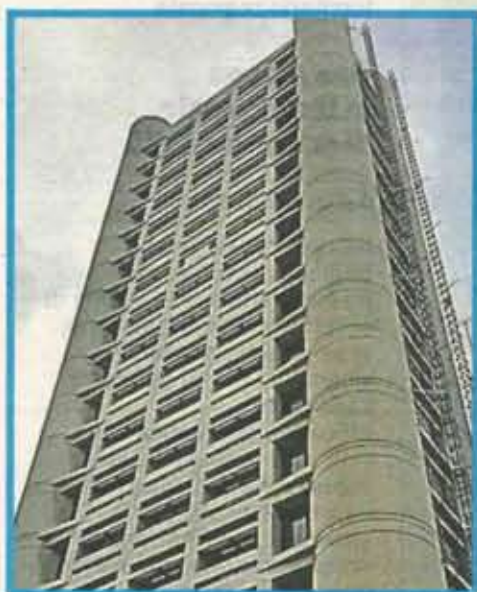
fezione sia con le grandi opere che con il pronto intervento per la caldaia nel piccolo appartamento privato».

La ricetta, spiega la manager, «è una rete di professionisti che riescono a coordinarsi per trovare e offrire in tempo reale una risposta immediata a tutte le necessità, dal cambio di una lampadina al rifacimento di un impianto complesso».

**ESEMPIO** per quest'ultima evenienza sono i lavori che gli impiantisti di Bologna Costruisce stanno effettuando nella torre sede di Cna, dove «abbiamo progettato e stiamo realizzando un impianto altamente innovativo e migliore anche dai più moderni canoni: un impianto a basso consumo che utilizza pavimenti, soffitti e controsoffitti ad altra tecnologia». Complicato mettere d'accordo molte teste e molte ditte. Ma «è quello che normalmente succede in un cantiere – chiarisce Goldini –, e che noi abbiamo la fortuna di gestire al nostro interno, assicurando velocità, intercambiabilità ed economie di scala».

Simone Arminio

© RIPRODUZIONE RISERVATA



**ALLA GUIDA** Valeria Goldini è direttore generale di Bologna Costruisce, che sta ristrutturando la torre di Cna (a lato)

## La qualità del costruire

Le imprese delle costruzioni e dell'impiantistica insieme

- ❖ Lavori pubblici
- ❖ Edilizia industriale e civile
- ❖ Realizzazione e manutenzione infrastrutture
- ❖ Nuove costruzioni e rigenerazione urbana
- ❖ Adeguamento e miglioramento sismico
- ❖ Global Service
- ❖ Pronto intervento
- ❖ Facility Management
- ❖ General Contractor



**BOLOGNA COSTRUISCE**  
Società Consortile Cooperativa Artigiana  
Via A. Calzoni 1/3 Bologna

Tel. 051 4202725  
info@bolognacostruisce.it  
www.bolognacostruisce.it



## LE IMPRESE

RICAVI PER 60 MILIONI DI EURO

IL CDA DI CIICAI PRESIEDUTO DA MAURIZIO TONELLI HA APPROVATO IL BILANCIO 2017 CHE CONTA 60 MILIONI DI RICAVI. UTILI: TRE MILIONI DI EURO

**IL GRUPPO** Ciicai vende all'ingrosso e al dettaglio articoli idrotermosanitari e di condizionamento. Il successo di questa realtà è confermato dai numeri 2017: il bilancio approvato dal Consiglio di amministrazione presieduto dall'ingegner Maurizio Tonelli registra ricavi per 60 milioni di euro e un trend di crescita del 26% nell'ultimo triennio. Gli utili supereranno quota 3 milioni. Il cda ha deliberato anche uno storno cooperativo in linea con quello dell'anno scorso. «Non è scontato – riflettono il direttore generale del Gruppo Stefano De Maria e il responsabile marketing Alessandro Capacci –, in questi momenti difficili, riuscire a dividere gli uti-

## «Un bilancio all'insegna del più, al servizio dei nostri associati»

*Ciicai guarda con soddisfazione al 2017 e al futuro*



**COOPERATIVA LANCIATA VERSO IL SUCCESSO**  
Il presidente Maurizio Tonelli e il direttore di Ciicai Stefano De Maria

me della loro professione. «Cerchiamo di rendere i nostri clienti e associati, cioè installatori, artigiani, idraulici, i più competitivi possibile sul mercato – spiega De Maria –. In cambio, abbiamo la soddisfazione di un progetto che funziona e lo stimolo per nuovi investimenti». Ciicai è già al lavoro per organizzare la prossima sessione dell'Academy, tra settembre e novembre prossimi. I servizi poi non finiscono qui: «Cerchiamo di captare con anticipo i temi più caldi del settore sensibilizzando i nostri clienti a riguardo – spiegano –. Ora per esempio collaboriamo con Cna per essere al fianco degli artigiani mentre affrontano la no-

### NOVITÀ IN ARRIVO

È prevista per il 2019 l'apertura di uno showroom nella zona Est di Bologna

vità della fatturazione elettronica, soprattutto delle piccole realtà che talvolta non hanno strumenti e informazioni necessarie».

Ciicai conta 12 punti vendita con circa 55 mila articoli sempre disponibili. Entro fine anno inaugurerà a Cento il nuovo showroom, raddoppiando la superficie utile del magazzino ingrosso. Nel 2019 crescerà ancora: un nuovo showroom arriverà nella zona Est di Bologna, sinergico con l'attività all'ingrosso del Gruppo; andrà a integrare la sede al Bargellino di Calderara. Siccome poi il capitale umano resta la risorsa principale, una grossa fetta di investimenti è dedicata alla formazione tecnica e professionale degli addetti Ciicai.

### L'ACADEMY

Da settembre a oggi sono stati oltre 600 i professionisti a seguire i suoi corsi

li tra i soci da parte di una società cooperativa. È un ottimo traguardo». Soci in costante crescita: ora sono 467. Merito anche dei tanti servizi offerti da Ciicai, tra cui la neonata, ma già apprezzatissima, Ciicai Academy. «Si chiuderà a fine mese la sessione primaverile, con un'affluenza record di 250 partecipanti per 11 tematiche trattate. I riscontri sono stati molto positivi e ci spingono a continuare – svelano Capacci e De Maria –. In poco più di 12 mesi hanno preso parte all'Academy oltre 600 'studenti', tutti professionisti del settore». Il focus è approfondire i temi legati al lavoro degli artigiani, alle novità tecniche e alle nor-

### SHOWROOM:

BAZZANO (BO)  
Via Muzza, 6/8  
BOLOGNA - Idrokai  
Via P. Damberini, 3  
CENTO (FE)  
Via Bologna, 8  
IMOLA (BO)  
Via del Serraglio, 13/A  
MONGHIODRO (BO)  
Via Rimembranze, 52  
SAN PIETRO IN CASEALE (BO)  
Via Ferrara, 31  
FAENZA  
Via Emilia Ponente, 9  
FERRARA  
Via Virginia Woolf, 1

### SEDE e SHOWROOM:

BARGELLINO DI CALDERARA DI RENO (BO)  
Via Gazzani, 13 - tel. 051.6464764

ciicai.com  
facebook.com/gruppociicai

SOGNA  
VIVI  
REALIZZA

CAESAR-pavimenti

gruppo

**ciicai**

LA CASA DAL BAGNO IN POI



## LE IMPRESE

# «Tre generazioni tra tecnologia e innovazione»

## Stanzani Spa a Sala Bolognese

LA STANZANI Spa di Sala Bolognese è nata almeno due volte. La prima volta nel 1964, quando Umberto Stanzani decide di avviare la propria attività di installatore e manutentore di impianti: una Renault 4, quattro dipendenti e la voglia di misurarsi anche con appalti complicati.

**Maurizio Stanzani, la seconda volta risale al suo arrivo.** «Nel 1976 mi ero diplomato perito termotecnico alle Aldini, e avevo lasciato casa desideroso di trovare la mia strada. Ci si mise in mezzo la partecipazione - da ultimo arrivato, intendiamoci - alla costruzione delle mitiche torri di Kenzo Tange in fiera. Mi entusiasmai, e convinsi mio padre a dividere l'attività con me. Dieci anni dopo arrivò mio fratello Luca, nel frattempo l'azienda è cresciuta costantemente: nel 2008, con l'ingresso come socio di un nostro dipendente, l'ingegnere Giuseppe Balestrieri, siamo diventati una Spa. Qualche anno fa, infine, è arrivata la terza generazione con mia figlia Francesca».

**Quanti siete, oggi?**

«Ottanta, a cui si somma un indotto di trenta persone, per un fatturato di circa 30 milioni».

**Nonostante la crisi?**

«La crisi ha colpito duro anche noi. Abbiamo dovuto ricorrere alla mobilità, ci eravamo dimezzati. Poi abbiamo trovato la giusta chiave, e siamo ripartiti».

**E qual è stata, questa chiave?**

«Abbiamo investito molto sulla manutenzione degli impianti, settore che vale oggi almeno il 30% del bilancio. Quindi ci siamo concentrati sempre di più su impianti complessi, industriali, e con una specializzazione nella refrigerazione per l'industria alimentare».

**Qualche esem-**

## LA STORIA

LA STANZANI SPA DI SALA BOLOGNESE NASCE NEL 1964, QUANDO UMBERTO STANZANI AVVIA L'ATTIVITÀ DI INSTALLATORE E MANUTENTORE DI IMPIANTI, CON QUATTRO DIPENDENTI



Da sinistra Maurizio Stanzani, Francesca Stanzani, Luca Stanzani e Giuseppe Balestrieri



**LA CHIAVE DOPO LA CRISI**  
«Abbiamo puntato sulla manutenzione degli impianti, oggi 30% del bilancio»

**pio?**

«Abbiamo realizzato tutte le celle frigorifere del Nam, il nuovo mercato ortofrutticolo. E realizziamo in tutta Italia e all'estero piattaforme logistiche del freddo, cantine, impianti per l'industria alimentare e celle frigorifere offrendo un vantaggio in più: un impianto integrato, in cui il freddo delle

celle, il condizionamento degli altri spazi e il riscaldamento dell'acqua viaggiano insieme. Il risparmio energetico è altissimo».

**Quanto pesa oggi per voi il settore alimentare?**

«Circa la metà del fatturato. Il resto sono impianti tradizionali, ma altamente tecnologici. Come quelli che realizziamo per le più importanti case dell'automotive in Italia. O all'estero: alla Citroen in Francia ci hanno chiesto un impianto in grado di passare dai venti gradi sotto zero ai +40, per testare i motori in tutte le condizioni atmosferiche».

**Come ci riuscite?**

«Grazie a un ufficio tecnico composto da ingegneri e periti bravissimi, in grado di ideare, progettare e guidare la realizzazione di ogni sfida. A loro si aggiungono poi i nostri tecnici».

**Vi aggiornate?**

«Continuamente, per imparare tecniche nuove, ottenere tutte le certificazioni necessarie e rimanere sempre al passo. Abbiamo in azienda una sala da 80 posti. Difficilissimo vederla vuota...».

**Il vostro segreto?**

«Puntare sui giovani e sulle esperienze maturate: qui l'età media è di 35 anni, e a quell'età molti sono già qui con noi da quasi vent'anni. Vede, il difficile è trovare nuovi tecnici, poiché molti ragazzi e ragazze credono che non sia un lavoro pieno di stimoli, come invece è. E lo dimostra il fatto che, quando arrivano, difficilmente vogliono andare via. Il segreto, perciò, è uno solo: puntare sul valore delle persone e avere un gruppo propositivo, motivato e che si diverte a fare questo mestiere».

**Simone Arminio**

© RIPRODUZIONE RISERVATA



**STANZANI**  
REFRIGERAZIONE E IMPIANTI TECNOLOGICI

DA UNA GRANDE PASSIONE SOLUZIONI ALL'AVANGUARDIA



LA CULTURA DELL'INNOVAZIONE TECNOLOGICA



REFRIGERAZIONE



COSTRUZIONI



FACILITY  
MANAGEMENT



ENERGIE  
RINNOVABILI

Stanzani S.p.A. - Sala Bolognese (BO) - Tel. 051.828504 - info@stanzani.it - www.stanzani.it



# LE IMPRESE

**DIAGONAL SRL** GIAMPIERO GIORGETTI

«Risparmio e riqualificazione energetica  
Guardiamo al futuro, ma senza scordare  
una storia lunga tre generazioni»



Mauro  
e Giampiero  
Giorgetti  
della  
Diagonal

**DAGLI ANNI** Cinquanta a oggi di strada se ne è fatta. Così la Diagonal di Montevoglio (Valsamoggia), azienda di impianti idraulici a gestione familiare, è giunta alla terza generazione di Giorgetti - dai fratelli Mario e il nonno Luigino, passando per il figlio Mauro e per il nipote Giampiero, ingegnere energetico e progettista termotecnico. E ora guarda al futuro, senza però dimenticare le proprie origini.

«Mio nonno aprì con suo fratello negli anni '50 l'allora 'Fratelli Giorgetti', che si occupava di installazione di impianti idraulici, che all'epoca erano meno complessi di quelli di oggi - spiega Giampiero, in azienda dal 2007 -. Poi nel 1974 è arrivato mio padre e infine io. E oggi l'obiettivo è puntare al risparmio e alla riqualificazione energetica». La Diagonal è ben radicata nel suo

territorio, e distribuisce tra Valsamoggia e Bologna l'80% del suo fatturato, con un target equamente diviso tra i settori civile e industriale. Si occupa anche di arredo bagno e di interventi di manutenzione degli impianti condominiali e delle centrali termiche. «Puntiamo sulla qualità, sia nei materiali che nelle installazioni. Inoltre ci occupiamo in sede anche delle progettazioni - prosegue Giampiero -. Studiamo i prodotti per le singole esigenze, dai pannelli solari termici agli impianti di biomassa». E in cantiere c'è anche l'approfondimento di cogenerazione e trigenerazione: «Per ora i costi sono troppo elevati perché siano soluzioni competitive, ma contiamo che a breve i prezzi diventino più alla portata dei clienti, come accadde a suo tempo per i pannelli solari», conclude Giorgetti.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

## UN SETTORE IN RIPRESA

DOPO GLI ANNI DI CRISI DAL 2010 A OGGI, ANCHE IL SETTORE DELL'EDILIZIA SI STA RIPRENDENDO: COSÌ TUTTE LE IMPRESE A QUESTO LEGATE POSSONO FINALMENTE RISOLLEVARSI



Il rappresentante  
legale  
dell'azienda  
Maribo-Sima  
Gianluca Putzolu

**MARIBO SIMA** GIANLUCA PUTZOLU

«Tradizione familiare e affidabilità  
Così tra piattaforme elevatrici e montacarichi  
i nostri ascensori possono... risollevarsi»

**TUTTO** nasce nel 1990, anzi prima: l'azienda Maribo-Sima Ascensori, che si occupa di vendita, montaggio, manutenzione e riparazione di tutti i tipi di ascensori, montacarichi, piattaforme elevatrici, servoscala, ha festeggiato l'anno scorso i 55 anni di attività. Maribo-Sima infatti, che con oltre mille impianti tra Bologna e provincia offre anche il servizio di reperibilità 24 ore su 24, è nata nel '90 dalla fusione di due ditte precedenti: la MA.RI.BO. di Sibani e Colombi e S.I.M.A. di Giancarlo e Antonio Putzolu. «Poi ci siamo ampliati e trasferiti nell'attuale sede in via del Trionvirato 15/2 - racconta Gianluca Putzolu, figlio di Antonio, che con il cugino e socio Roberto e Valter Mazzoli guida la società -. La nostra compagine è formata da tecnici specializzati con patentino, secondo la legge, e fe-

delissimi artigiani con cui collaboriamo da molto tempo». Dopo i duri anni di crisi dell'edilizia, anche per gli ascensori è tempo di... sollevarsi. «Il lavoro non manca, il settore è in continuo sviluppo - spiega Putzolu -. Ora va per la maggiore la piattaforma elevatrice, ascensore che richiede per l'installazione un intervento minore in termini di opere murarie, scavi e costi al condominio. Così anche i palazzi piccoli possono prevederne uno». Unico difetto: la piattaforma è più lenta di un ascensore normale. «Viaggia a circa un quarto della velocità - spiega il titolare -. Ma è consigliabile per i condomini che hanno pochi piani, come quelli tipici bolognesi degli anni '60». Maribo-Sima Ascensori, poi, coglie l'occasione per ringraziare i numerosi clienti che da tanti anni ci premiano con la loro fiducia».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

**diagonal**

bagni da abitare

- IMPIANTI IDROTERMO-SANITARI E CONDIZIONAMENTO
- PANNELLI SOLARI TERMICI ED IMPIANTI GEOTERMICI
- RIQUALIFICAZIONE ENERGETICA CON PROGETTAZIONE IN SEDE
- VASTA ESPOSIZIONE ARREDAMENTI BAGNO

Azienda con Sistema di Qualità Certificato Secondo UNI EN ISO 9001

Via Abitazione, 3 • 40053 VALSAMOGGIA • loc. Montevoglio (Bologna)

Tel. 051 831613 • Fax 051 831459 • [www.diagonalsrl.it](http://www.diagonalsrl.it) • [info@diagonalsrl.it](mailto:info@diagonalsrl.it)

**MARIBO-SIMA**

**ASCENSORI**

**VENDITA - MONTAGGIO  
MANUTENZIONE E  
RIPARAZIONE ASCENSORI,  
MONTACARICHI, SERVOSCALA  
E PIATTAFORME ELEVATRICI**

**SERVIZIO 24 ORE  
NOTTURNO E FESTIVO**

**PROGETTAZIONE E  
INSTALLAZIONE CHIAVI  
IN MANO INCLUSE  
OPERE MURARIE, IN FERRO  
ED IMPIANTI ELETTRICI**

**IVA AGEVOLATA 4%**

Via del Trionvirato, 15/2 - 40132 Bologna

Tel. 051.381938 - Fax 051.381942 - [maribosima@libero.it](mailto:maribosima@libero.it) - [www.maribosimaascensori.it](http://www.maribosimaascensori.it)



## LE IMPRESE

DAL 1977

IL FONDATORE NICOLA PARTI  
COME RAPPRESENTANTE  
DI PRODOTTI INDUSTRIALI

IL FUTURO

FRANCESCA CECCHINI: «NON  
CI FERMIAMO, MIGLIOREREMO  
E ABBIAMO NOVITÀ IN SERBO»

**LA STORIA** del Gruppo Cecchini, che si occupa di progettazione, costruzione, installazione, manutenzione e assistenza di sistemi per la movimentazione e il sollevamento industriale, inizia nel 1977. Precisamente quando Nicola Cecchini si mette in proprio come rappresentante di prodotti industriali tra cui sollevamento, motori elettrici, ventilatori. Dopo qualche anno crea la sua azienda, dove al lavoro commerciale affianca un tecnico per l'installazione e assistenza di impianti di sollevamento. Acquista poi l'attuale sede di Bologna e la integra con un ufficio tecnico finché si arriva al 1998 e all'attuale Cecchini Service. Nello stesso anno, appena diplomata come perito meccanico, la figlia Francesca Cecchini entra in azienda per occuparsi di disegno tecnico e di sviluppo dei piani di manutenzione e di installazione degli impianti di sollevamento. Nel 2000 arriva la certificazione ISO 9001 per la gestione del sistema di qualità e si avvia un'attività commerciale per la componentistica e per gli impianti di sollevamento industriale nei Balcani: la gestione dell'azienda in Italia viene sempre più lasciata nelle mani di Francesca. Nel 2010 Cecchini Service acquisisce la certificazione ISO 3834 per la gestione del sistema di qualità nel processo di saldatura e nel 2011 nasce la Cecchini Top Assistance, per manutenzione, installazione e assistenza di impianti di sollevamento industriale. Oggi l'azienda conta 15 persone con manodopera altamente spe-

## «Da 40 anni con un obiettivo: essere partner dei nostri clienti»

### *Cecchini Service cura impianti di sollevamento*

IMPIANTI E ACCESSORI  
DI SOLLEVAMENTOFRANCESCA  
CECCHINI

«Anche con 40 dipendenti siamo un'azienda flessibile ancora a gestione familiare. Cerchiamo di essere un punto di riferimento»

cializzata e un orientamento al problem-solving coordinato dal socio Sereno. L'attività si svolge per lo più in Emilia-Romagna, ma il gruppo, a gestione familiare, conta 40 dipendenti in Italia e 5 all'estero, con un fatturato di oltre 7 milioni di euro e una collaborazione consolidata con le più importanti aziende del territorio emiliano-romagnolo – tra cui Ferrari, GD, Toyota, Bonfiglioli, Tetrapak, Ima – e grossi gruppi esteri.

«MA NON PERDIAMO di vista la prerogativa di sempre: la soddisfazione del cliente – spiega Francesca –. Rimaniamo un'azienda flessibile, che sa comprendere e soddisfare le richieste dei clienti. Questo grazie a tutte le persone che lavorano con noi, il più grande patrimonio dell'azienda». Con un asso nella manica: «Abbiamo affrontato crisi e sfide del mercato con un obiettivo che resta inalterato da 40 anni: non essere solo fornitori, ma veri partner per i nostri clienti, seguendoli in tutte le esigenze, dal rispetto delle norme alle soluzioni personalizzate, competitive e tecnologicamente avanzate. Offriamo un servizio a 360 gradi, 'chiavi in mano'. Intendiamo essere un partner affidabile e competente, che risolve i problemi con la massima attenzione alla sicurezza». E il futuro cosa riserva? «Non intendiamo fermarci, ma vogliamo crescere e migliorare competenze e servizi. Abbiamo importanti progetti che sono partiti e a breve ci saranno interessanti novità».

© RIPRODUZIONE RISERVATA



Eccellenza nel sollevamento industriale.  
Da oltre 40 anni.

cecchinigroup.eu |



# LE IMPRESE

**SGARGI** PIERO SGARGI

«Da quasi quarant'anni ci evolviamo per un servizio diversificato e tecnologico. Le sfide? Pubblica illuminazione e Facility»



Un primo piano di Piero Sgargi

**SGARGI** Impianti nasce nel 1977 a Bologna come impresa di elettricisti; sempre pronta a soddisfare le richieste del mercato, oggi è arrivata a conquistare anche i settori di impiantistica meccanica e tecnologica. «Abbiamo una trentina di dipendenti e un centinaio di collaboratori – rivela con una punta d'orgoglio l'imprenditore Piero Sgargi –. Tra i nostri punti di forza c'è la capacità di diversificare gli impianti che proponiamo, con attenzione alle innovazioni, ma senza 'focalizzarci' su un tipo in particolare. Lavoriamo con industrie, enti pubblici, cooperative». Oltre alla tradizione impiantistica, le sfide sono in particolare due: «L'illuminazione pubblica e la manutenzione degli impianti, cosiddetta 'Facility' – prosegue Sgargi –. Per esempio, curiamo gli impianti elettrici dei presidi ospedalieri di Bologna e provincia dell'Ausl locale, e le filiali della Banca D'Italia: un servizio di reperibilità 24 ore su 24 tutti i giorni, oltre alle verifiche ordinarie». Per quanto riguarda l'illuminazione, Sgargi per i prossimi 15 anni si occuperà di quella del Comune di Casalecchio: «In società con due colossi come Manutencoop ed Engie, riqualificheremo la pubblica illuminazione con tecnologia a led, per un risparmio di oltre il 60% di energia elettrica e le garanzie di durata maggiore e meno disservizi». Con uno sguardo sempre rivolto alla tecnologia, grande aiuto anche nei cantieri, e ai nuovi arrivi in termini di risorse umane: «Diversi nostri capi cantiere sono ragazzi che fecero lo stage da noi durante gli studi: li abbiamo 'formati' e ora sono professionisti qualificatissimi», conclude il titolare.

© RIPRODUZIONE RISERVATA
**INNOVAZIONE E RISPARMIO**

SOSTITUIRE LE ILLUMINAZIONI CLASSICHE CON QUELLE A LED GARANTISCONO UN RISPARMIO ENERGETICO DEL 60% E, SICCOME SI DETERIORANO MENO, UNA DURATA MAGGIORE CON COSTI MINORI



Lo staff schierato di S.I.T. srl, l'azienda guidata da Maurizio Carossia, Massimo Poli e Gian Mario Poli

**S.I.T. SRL** MAURIZIO CAROSSIA

«Comfort, salubrità e 'chiavi in mano' Grazie al nostro staff specializzato offriamo ai clienti rapidità ed efficienza»

**OFFRIRE** comfort e salubrità degli ambienti indoor ai propri clienti. Questo l'obiettivo che S.I.T. srl, guidata da Maurizio Carossia e dai fratelli Massimo e Gian Mario Poli, si pone con un'organizzazione a filiera ecologica: «Coniughiamo il modello organizzativo di controllo dell'attività dato dal Codice Etico in accordo al Dlgs 231/01, con l'attenzione alla scelta di tecnologie a impatto sostenibile per l'ambiente nella realizzazione di impianti di climatizzazione estiva e invernale, civile e industriale – spiega Maurizio Carossia, legale rappresentante con funzione di responsabile commerciale dell'azienda –. E con gli automezzi alimentati a metano per raggiungere i cantieri e l'impianto fotovoltaico che alimenta le utenze elettriche della nostra sede». S.I.T. nasce nel 1992, per rinnovare la

preziosa esperienza artigiana maturata con Idrotecnogas fin dal 1972, e viene organizzata dinamicamente per soddisfare le esigenze del cliente secondo la modalità del 'chiavi in mano': «Fanno parte del nostro organico 14 addetti delle figure specializzate di idraulici, edili ed elettricista – prosegue Carossia –, e siamo dotati di credenziali a sostegno dell'attività: sistema qualità ISO 9001, patenti Fgas e conduzione centrali termiche/terzo responsabile». Per distinguersi in materia di salute e benessere, S.I.T. dal 2007 ha sviluppato anche il settore Indoor Air Quality, «per la gestione della manutenzione e dell'igiene degli impianti di climatizzazione in conformità ai protocolli operativi specialistici cogenti, con la dotazione di specifiche attrezzature», concludono dall'azienda.

© RIPRODUZIONE RISERVATA


Via Dell'Elettricista, 42 Bologna  
Tel. +39 051.534665 - Fax. +39 051.6010920  
www.sgargimpianti.it - info@sgargimpianti.it



Via Ropa, 1 - Calderara di Reno (BO)  
Tel.: 051-727175 Fax: 051-727776  
info@sitsrl.org

**www.sitsrl.org**



RISTRUTTURAZIONI E OPERE EDILI IN GENERE • IMPIANTI DI CLIMATIZZAZIONE ESTIVA ED INVERNALE CON TECNOLOGIE PER IL RISPARMIO ENERGETICO  
IMPIANTI ANTINCENDIO • IMPIANTI ELETTRICI  
PANNELLI FOTOVOLTAICI E PANNELLI SOLARI PER PRODUZIONE ACQUA CALDA  
GESTIONE IMPIANTI ANCHE IN TELEGESTIONE CON SOFTWARE DEDICATO  
ASSUNZIONE DI INCARICO TERZO RESPONSABILE

**IGIENE PREVENZIONE SICUREZZA**

CLUB  
ECCCELLENZA  
ENERGETICA

DISINFEZIONE AMBIENTALE SUPERFICI  
SANIFICAZIONE IMPIANTI DI CLIMATIZZAZIONE  
PURIFICATORI ARIA  
VENTILAZIONE MECCANICA CONTROLLATA





# LE IMPRESE

**DIGITIME** GIANLUIGI CANÈ

«Domotica, la sfida del futuro  
Ma sono gli impianti di sicurezza  
che ora tengono banco»



Gianluigi Canè e Ivan Sarnelli, titolari di Digitime

NEL 2003 i soci Gianluigi Canè e Ivan Sarnelli decidono di dare vita a Digitime, azienda di impianti elettrici, civili e industriali. Che ora, con il suo staff di tredici persone, si occupa di un settore ben più ampio: oltre che di impiantistica tradizionale, anche di telecomunicazioni, domotica, energia rinnovabile.

«Lavoriamo sia con il pubblico sia con il privato – illustra Gianluigi Canè –. Per esempio, per quanto riguarda la videosorveglianza, abbiamo lavorato con i carabinieri e con i comuni di Granarolo, Calderara, Pianoro, San Lazzaro... I nostri lavori raggiungono Bologna e Ferrara e, dopo un appalto vinto con Hera Spa, ci occupiamo di manutenzione del loro servizio di telefonia per i clienti in quasi tutta la regione». Per

quanto riguarda l'energia rinnovabile, «cerchiamo di sensibilizzare i clienti con campagne sui social – spiega Canè –. Ma il settore su cui c'è più attenzione ora è quello della sicurezza: tra allarmi e videosorveglianza o controllo degli accessi per le industrie, la richiesta è altissima».

E cosa riserva il futuro ai clienti di Digitime? «A mio parere – riflette il socio fondatore – è la domotica la sfida che ci attende. Per ora infatti non ha avuto grande successo, perché considerata un lusso. Invece, con la fusione della domotica integrata con l'Internet of Things, che permetterà di collegare tutti gli apparecchi e gli impianti di casa su una piattaforma regolabile direttamente dal tablet o dallo smartphone, credo avrà finalmente un grande successo».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

## FOCUS ENERGIA RINNOVABILE

L'ATTENZIONE ALLE ENERGIE RINNOVABILI È SEMPRE PIÙ DIFFUSA NEI VARI SETTORI: È CONVENIENTE PER IL CLIENTE, CHE RISPARMIA, ED È UNA SOLUZIONE PIÙ SOSTENIBILE ANCHE A LIVELLO AMBIENTALE



Da sinistra: Giorgio, Vincenzo e Pierpaolo Veronesi, i titolari della Veronesi srl di San Giorgio di Piano

**VERONESI SRL** VINCENZO VERONESI

«Dai mulini del Dopoguerra a oggi,  
tra super sistemi di aspirazione  
e cappe adattabili agli odori da eliminare»

LA VERONESI srl di San Giorgio di Piano produce e realizza impianti di trattamento aria. Fondata nel Dopoguerra da Francesco Veronesi e poi passata dalle mani del figlio Aurelio a quelle dei nipoti Vincenzo (attuale presidente), Giorgio e Pierpaolo, la Veronesi si compone oggi di due anime: la Delves, azienda da tempo acquisita da Veronesi che progetta, costruisce e installa componenti per gli impianti di aspirazione per cucine professionali come cappe e soffiotti aspiranti Pagula System, unità di trattamento ed espulsione aria e sistemi di recupero termico delle fume di cottura; e la storica Aeraulica, avviata quando, nel 1955, «nonno Francesco costruiva condotte per trasportare la farina nei nuovi mulini dell'epoca», racconta Vincenzo Veronesi. Ma è sul lato Delves che

ora si concentrano le novità maggiori: nello stabilimento Veronesi è stato realizzato un laboratorio sperimentale per testare i vari sistemi di abbattimento odori per gli impianti di aspirazione delle cucine professionali e commerciali. Aspirazioni 'ad hoc' a seconda di come e cosa si cucina, per arginare ed eliminare gli odori spiacevoli. L'apparecchiatura di laboratorio consente di valutare i singoli sistemi di abbattimento degli odori (che dipendono da cosa si cucina, dal tipo di cottura e anche dal combustibile utilizzato) attivando uno o più moduli di filtrazione, a seconda delle esigenze. «Le dimostrazioni si fanno alla presenza di un cuoco – chiude Veronesi con un sorriso – e dopo aver valutato l'efficienza dei sistemi di abbattimento odori, i tecnici e clienti mangiano quello che ha cucinato».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

**DIGITIME**  
IMPIANTI

- Energia
- Automazione
- Risparmio energetico
- Climatizzazione
- Sicurezza
- Telecomunicazioni

[www.digitimesrl.it](http://www.digitimesrl.it)

**VERONESI** SRL



**DIVISIONE AERAUICA**

CONDOTTE E COMPONENTI PER IMPIANTI AERAUICI  
e-mail: [veronesi@veronesi.net](mailto:veronesi@veronesi.net) - web: [www.veronesi.net](http://www.veronesi.net)

**DIVISIONE DELVEM**

IMPIANTI DI ASPIRAZIONE PER CUCINE PROFESSIONALI  
e-mail: [delves@delves.it](mailto:delves@delves.it) - web: [www.delves.it](http://www.delves.it)

Via XXV Aprile, 3 Z.I. Stiatco - 40016 San Giorgio di Piano (BO)  
Tel. +39 051 6650580 - Fax. +39 051 6650588  
Tel. +39 051 6652054 - Fax. +39 051 6653745



# LE IMPRESE

**A&G ALBERTO ZANELLATI**

«Dalla passione per gli elettrodomestici alla creazione di grandi impianti per importanti industrie del territorio e oltre»



I due titolari  
Alberto  
Zanellati  
e Gianni  
Trentini

«GLI ARTIGIANI del 2018? Sono eroi». Non ha dubbi Alberto Zanellati, socio fondatore, nel 1981, di A&G Impianti e Sistemi di Funo di Argelato, assieme al suo socio Gianni Trentini. Zanellati era esperto di impiantistica civile e appassionato di riparazione di elettrodomestici, Trentini invece operava nel settore industriale. «Superare una crisi come quella degli ultimi 10 anni è un'impresa eroica - chiarisce Zanellati -. Ci battiamo ogni giorno, soprattutto nel nostro settore, che ha subito le pesanti ripercussioni della crisi dell'edilizia». Per quanto riguarda A&G, Zanellati racconta: «Abbiamo iniziato dalle nostre passioni, e ora abbiamo 22 dipendenti diretti e altri collaboratori esterni. Siamo esperti di progettazione di impianti civili, industriali e per la grande distribuzione».

A&G si occupa anche di manutenzione, come per esempio quella dei plessi ambulatoriali dell'ospedale di Bologna da Crevalcore alla città. «Abbiamo pure clienti all'estero, in Francia; in Italia invece serviamo Emilia-Romagna e Lombardia», prosegue Zanellati. Con un occhio all'innovazione tecnologica: «Ci occupiamo per esempio di 'Relamping', cioè di lampade a induzione magnetica - spiega il fondatore -, ma anche di materiale a cambiamento di fase. Siamo attenti alle novità e alle richieste del mercato». Dal progetto alla realizzazione degli impianti, poi, tutto è 'fatto in casa': «Lavoriamo anche con i 'big' dell'industria bolognese. Diversificare e aggiornarsi sono i nostri cavalli di battaglia: in particolare, credo che la formazione dovrebbe essere obbligatoria per tutti e fatta ogni anno».

© RIPRODUZIONE RISERVATA
**FORMAZIONE FONDAMENTALE**

LA FORMAZIONE È IMPORTANTISSIMA PER CNA E I SUOI ARTIGIANI CHE STANNO INVESTENDO MOLTO IN QUESTO SENSO: LE RISORSE UMANE RIMANGONO INFATTI AL CENTRO COME CHIAVE DI SUCCESSO



Lo staff  
di Termocasa  
riunito  
davanti a due  
mezzi  
dell'azienda

**TERMOCASA RENATO SISCI**

Da trent'anni al servizio dei clienti nel campo di installazione e manutenzione di riscaldamento, climatizzazione e non solo

TERMOCASA Multiservice s.a.s. è stata fondata nel 1987 a Bologna da Renato Sisci. Subito l'azienda ha una vocazione rivolta all'installazione e alla riparazione di impianti idraulici e di riscaldamento. Nel corso degli anni, di fronte ai problemi riscontrati in molti impianti, Termocasa decide di occuparsi del problema del risanamento delle canne fumarie, attraverso interventi economici e al tempo stesso risolutivi, operando sia in ambito privato che in lavori pubblici.

«L'esperienza acquisita nel corso degli anni, affrontando varie tipologie di problemi, ha formato i nostri tecnici, specializzati nel portare a termine i lavori a regola d'arte - spiegano da Termocasa -. La nostra azien-

da è abilitata all'installazione, manutenzione, trasformazione e ampliamento di impianti di qualsiasi natura, specie atti al riscaldamento, climatizzazione refrigerazione, ventilazione e aereazione dei locali, comprese le opere di evacuazione dei prodotti della combustione, come canne fumarie e camini». Non solo: Termocasa si occupa anche di impianti idrici e sanitari di qualsiasi natura e specie, impianti di protezione anti incendio, costruzione e messa in opera impianti trattamento aria in e out. Con una trentennale esperienza nel campo dell'impiantistica e della manutenzione, infine, «Termocasa è oggi orgogliosa di essere tra i soci fondatori del Consorzio Bologna Costruisce», è la conclusione.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

**A&G IMPIANTI E SISTEMI S.R.L.**

**A&G sistemi**

ISO 9001:2008  
ISO 14001:2004  
Impresa iscritta alla White List presso la Prefettura di Bologna

**IMPIANTI ELETTRICI - TELEVISIVI  
FOTOVOLTAICI - NEBBIOGENI  
SOLARE TERMICO - CONDIZIONAMENTO**

A & G Impianti e Sistemi progetta e realizza impianti e sistemi tecnologici, impianti elettrici civili e industriali, impianti fotovoltaici, televisivi, impianti antincendio e condizionamento, da 35 anni sul territorio di Bologna e provincia.



Sede Funo di Argelato



Gianni Trentini e Alberto Zanellati

**A & G Impianti e Sistemi Srl**  
Via Degli Orti 43 - 40050 Funo di Argelato (Bologna)  
Progettazione installazione impianti tecnologici.  
tel +39-051-6646534 info@aegsistemi.it

**TERMOCASA**  
**Multiservice**  
dal 1987

- IDRAULICA - RISCALDAMENTO
- CONDIZIONAMENTO
- TRATTAMENTO E REINTEGRO ARIA
- CANNE FUMARIE E CAMINI
- PULIZIA E MANUTENZIONI
- VIDEOISPEZIONI E PROVE TENUTA
- ABBATITITORI DI FULIGGINE
- IMPIANTI ELETTRICI



Via Caduti e Dispersi in Guerra, 17 • (Bologna) • Tel. 051 451168  
www.termocasa.bo.it - e mail: info@termocasa-bo.it